

Medizinprodukteberater | Vertrieb Medizintechnik (m/w/d)

Großraum Frankfurt & Hessen

Königsee Implantate GmbH steht für Innovation, Präzision und nachhaltige Medizintechnik im Bereich der Osteosynthese.

Als inhabergeführtes Unternehmen verbinden wir technologische Kompetenz mit einer klaren, wertorientierten Unternehmenskultur.

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir einen
Medizinprodukteberater / Außendienstmitarbeiter (m/w/d) für das Vertriebsgebiet Großraum Frankfurt / Hessen.

Idealerweise befindet sich Ihr Wohnsitz im Postleitzahlengebiet 60 oder im angrenzenden Vertriebsgebiet, um eine optimale Betreuung unserer Kunden sicherzustellen.

Ihre Aufgaben

Kundenbetreuung und Vertrieb

- Betreuung und Weiterentwicklung bestehender Kundenbeziehungen
- Beratung von Ärzten, OP-Teams, Klinikpersonal sowie Einkaufsabteilungen
- Identifikation und Gewinnung neuer Kunden im Vertriebsgebiet
- Ausbau langfristiger Partnerschaften mit Kliniken und medizinischen Einrichtungen

Produktpräsentation und Schulung

- Durchführung von Produktpräsentationen, Workshops und Anwenderschulungen
- Durchführung von Erstanwenderschulungen bei Produktplatzierungen
- Unterstützung bei der Einführung neuer Produkte
- Teilnahme an Kongressen, Veranstaltungen und Fachmessen

Operative Unterstützung

- Begleitung von Operationen zur Unterstützung des sicheren Produkteinsatzes
- Ansprechpartner für Anwender bei produktspezifischen Fragestellungen im klinischen Umfeld

Marktbeobachtung und Dokumentation

- Analyse von Markt- und Wettbewerbsentwicklungen
- Dokumentation von Kundenkontakten und Aktivitäten im CRM-System
- Unterstützung bei der strategischen Weiterentwicklung des Vertriebsgebiets



Ihr Profil

- Erfahrung im Vertrieb, idealerweise in der Medizintechnik
- Erfahrung im OP-Umfeld oder in der Zusammenarbeit mit Kliniken und medizinischem Fachpersonal
- Abgeschlossene Ausbildung oder Studium im medizinischen, technischen oder kaufmännischen Bereich
- Kommunikationsstärke und ausgeprägte Kundenorientierung
- Selbstständige, strukturierte Arbeitsweise
- Reisebereitschaft im Vertriebsgebiet (ca. 70–80 % Außendienst)
- Wohnsitz idealerweise im PLZ-Gebiet 60 oder im angrenzenden Vertriebsgebiet
- Führerschein Klasse B
- Sicherer Umgang mit MS Office und CRM-Systemen

Die verbleibende Zeit arbeiten Sie flexibel im Homeoffice bzw. in der eigenständigen Vertriebsplanung.

Unser Angebot

- Unbefristeter Arbeitsplatz in einem etablierten Medizintechnikunternehmen
- Attraktive, leistungsorientierte Vergütung (Fixum und Provision)
- Mittelklasse-Dienstwagen auch zur privaten Nutzung, inkl. Tankkarte sowie Möglichkeit zur Elektromobilität
- 30 Tage Urlaub
- Flexible Arbeitszeiten und eigenverantwortliche Terminplanung im Vertriebsgebiet
- Möglichkeit zum mobilen Arbeiten im Rahmen der Vertriebsplanung
- Nachhaltigkeit und verantwortungsvoller Umgang mit Ressourcen als fester Bestandteil unserer Unternehmenskultur
- Betriebliche Sozialberatung
- Regelmäßige Feedbackgespräche und fachliche Weiterentwicklung
- Kollegiales Umfeld mit gelebtem Teamgedanken
- Strukturierte Arbeitsorganisation mit klaren Verantwortlichkeiten

Bitte senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittstermin an:

Königsee Implantate GmbH

Frau Sarah Unglaub

Am Sand 4

07426 Allendorf OT Aschau

bewerbung@koenigsee-implantate.de

