

Außendienstmitarbeiter (m/w/d)
als Medizinprodukteberater für das Gebiet: Berlin & Bran-
denburg
Stellennummer 025-141

Königsee Implantate GmbH steht für Innovation, Präzision und nachhaltige Medizintechnik. Als inhabergeführtes Unternehmen mit internationalem Anspruch sind wir stolz auf unsere starke, werteorientierte Unternehmenskultur und das Engagement unserer Mitarbeiter. Werden Sie Teil dieser Vision und gestalten Sie die Zukunft mit uns!

Ihre Mission: Kunden begeistern und Mehrwert schaffen

Als Medizinprodukteberater (m/w/d) sind Sie die Verbindung zwischen unserem Unternehmen und unseren Kunden in Berlin und Brandenburg. Sie sind mit Leidenschaft und Expertise vor Ort und überzeugen durch fundierte Beratung und individuelle Betreuung.

Ihre Aufgaben:

- Vertrauensvolle Kundenbeziehung aufbauen:
Sie betreuen bestehende Kunden im Gesundheitswesen mit Engagement und bauen nachhaltige Partnerschaften auf, die auf Fachkompetenz und Vertrauen basieren.
- Vertrieb und Neukundenakquise:
Sie identifizieren potenzielle Kunden im medizinischen Umfeld, gewinnen neue Kunden und bauen ein starkes Netzwerk im Gesundheitswesen auf.
- Markt- und Wettbewerbsanalyse:
Sie beobachten den medizinischen Fachmarkt, erkennen Trends und dokumentieren Ihre Erkenntnisse in unserem modernen CRM-System, um unsere Vertriebsstrategie kontinuierlich zu optimieren.

Ihr Profil: High Performer mit Leidenschaft für Vertrieb und Medizintechnik

- Vertriebspersönlichkeit:
Ihre Kundenorientierung und Ihr ausgeprägtes Kommunikationstalent machen Sie zum Vertrauenspartner auf Augenhöhe.
- Fachliche Qualifikation:
Abgeschlossene Ausbildung im kaufmännischen oder medizinischen Bereich. Erste Erfahrung im Vertrieb, idealerweise in der Medizintechnik.
- Netzwerk und Kontaktfreude:
Sie sind wohnhaft im Vertriebsgebiet und verfügen bereits über ein stabiles Netzwerk in wohnortnähe. In sozialen Netzwerken, auf verschiedenen Kongressen & Veranstaltungen bauen Sie leicht neue Kontakte auf.

- Analytische Stärke und Struktur:
Eine lösungsorientierte Arbeitsweise und hohe Eigenverantwortung machen Sie zu einem starken Vertriebspartner.
- Mobilität und Flexibilität:
Mit einem gültigen Führerschein der Klasse B und Flexibilität im Arbeitsalltag sind Sie für Ihre Kunden da.
- Medienaffinität:
Routiniert im Umgang mit MS Office, CRM Systemen, wie: Microsoft Dynamics 365

Unser Angebot: Ihre Zukunft bei Königsee Implantate

Wir wissen, dass exzellente Leistung und Engagement ein motivierendes Umfeld benötigen. Deshalb bieten wir Ihnen:

- Sicherheit und Perspektiven:
Ein unbefristeter, zukunftssicherer Arbeitsplatz in einem etablierten Unternehmen.
- Anerkennung & Wertschätzung:
Faires Vergütungssystem (Fixum & Provision), Mittelklassewagen zur Privatnutzung inkl. Tankkarte und Businessbike – Option.
- Flexibilität & Freiraum:
Flexible Arbeitszeiten und eigenverantwortliche Terminplanung für optimale Vereinbarkeit von Beruf & Privatleben.
- Entwicklung & Teamgeist:
Regelmäßige Außendiensttreffen, Feedbackgespräche und ein unterstützendes Team – bei uns wachsen Sie kontinuierlich.
- Unternehmenskultur:
Flache Hierarchien und eine offene Kommunikation – wir schätzen Ihre Ideen und fördern Eigeninitiative

Bewerben Sie sich jetzt!

Ihre Bewerbung mit Gehaltswunsch und frühestmöglichem Eintrittstermin senden Sie bitte an:

Königsee Implantate GmbH
Frau Sarah Unglaub
Am Sand 4
07426 Allendorf OT Aschau
bewerbung@koenigsee-implantate.de

Entdecken Sie Ihre Möglichkeiten bei Königsee Implantate: einem Arbeitgeber, der Sie und Ihre Leistung wertschätzt. Wir freuen uns auf Sie.